

Bouwspecialisten verkopen méér (video)

30-11-2016 19:57



Om bouwmaterialen te verkopen, heb je kennis nodig van de producten en de technieken. Heb je die kennis, dan kun je met een gerust hart de klant helpen en verzekeren je van vervolgaankopen. Want een klant die voor bouwmaterialen komt, staat vrijwel altijd aan het begin van een grotere klus. Precies daarom startte Saint-Gobain Weber Beamix eventueel in samenwerking met Gyproc en Isover een intensieve training voor bouwmarktpersoneel.

Zie de video van de training (Beeldenbouwmarkt).

Marc Nelissen